



#DialOGIKaJOBS



(Junior) Sales Manager (m/w/d)

Du knüpfst dank deiner aufgeschlossenen Persönlichkeit schnell neue Kontakte und hast ein sehr gutes Gespür für Kunden? Dir ist ein nachhaltiger Verkauf genauso wichtig wie eine gute & langwährende Kundenbeziehung? Dann haben wir spannende Aufgaben für dich! Bewirb dich bei DialOGIKa!

Wir bieten dir herausfordernde Projekte, einen sicheren Arbeitsplatz, tolle Entwicklungsmöglichkeiten und jede Menge Spaß in einem jungen Team mit tollem Zusammenhalt. Wir wollen wertschätzend, sinnvoll und mit Substanz verkaufen. Ein „Nein“ von potentiellen Kunden akzeptieren wir ebenso wie jede konstruktive Kritik.

DialOGIKa GmbH | Seit 1982 | Mittelständisch | Inhabergeführt | Saarbrücken | Maßgeschneiderte Softwarelösungen

Deine Aufgaben

Du bist Teil unserer neu geschaffenen Vertriebseinheit, die es sich zum Ziel gesetzt hat, die Welt unserer Kunden zu verbessern. Zu deinen Aufgaben gehören:

- Identifizierung neuer Marktpotentiale
- Recherche zukünftiger Kunden
- Telefonische Erstkontaktaufnahme auf Entscheidungsebene
- Präsentation unserer komplexen Softwarelösungen gegenüber potenziellen Kunden
- Eigenverantwortliches Leiten von Akquiseprojekten
- Systematische Verbesserung des Marketings

Was uns auszeichnet

- Einen sicheren Arbeitsplatz, herausfordernde Projekte und tolle Entwicklungsmöglichkeiten in einem etablierten Unternehmen mit 40-jähriger Geschichte
- Festgehalt sowie ein unbefristeter Arbeitsvertrag
- Weiterbildung ist bei uns nicht nur eine Floskel sondern wird kontinuierlich und individuell gefördert
- Abwechslung durch ein breites Spektrum an Geschäftsbereichen, sowohl technologisch als auch inhaltlich
- Freiheit, eigene Ideen einzubringen, mitzugestalten und Verantwortung zu übernehmen
- Führungskräfte, die dich unterstützen und offen sind für deine Ideen
- Flexible Arbeitszeitgestaltung, Mobiles Arbeiten von zu Hause: Arbeit, Familie & Freizeit passen bei uns unter einen Hut
- Jobticket, Jobrad, Firmenwagen, betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Getränke/Obst, ruhiger Arbeitsplatz im Grünen & vieles mehr!

Was Dich auszeichnet

- Wünschenswert ist ein abgeschlossenes Hochschulstudium oder kaufmännische Ausbildung
- Quereinsteiger sind ebenso herzlich willkommen
- Du hast ein solides technisches Verständnis und interessierst dich für digitale Lösungen
- Du bildest dich gerne weiter & möchtest das Thema „Vertrieb“ mit uns in ein neues Licht zu rücken
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse, Französischkenntnisse sind von Vorteil
- Führerschein Klasse B wäre schön, trotzdem wird kaum Reisebereitschaft von dir verlangt
- Du bist engagiert, zuverlässig und teamorientiert
- Du besitzt ein freundliches & souveränes Auftreten

Interesse?

Wir freuen uns auf deine Bewerbung! Bitte reich deine Unterlagen über unser Online-Formular unter <https://karriere.dialogika.de/> ein.

Falls du vorher noch Fragen hast, kannst du dich gerne an uns wenden:



Natascha Eideloth
HR Managerin
+49 (6897) 935-203



Marius Uth
Leitung Vertrieb
+49 (6897) 935-315

DialOGIKa – Gesellschaft für angewandte Informatik mbH

Pascalschacht 1

Telefon: +49 (6897) 935-0

66125 Saarbrücken

E-Mail: bewerbung@dialogika.de

Deutschland

Web: www.dialogika.de/karriere



DialOGIKa
Wir erfinden Software